

IHR IMMOBILIENMAKLER

UNTERNEHMEN AUS BARSINGHAUSEN FEIERT 25-JÄHRIGES BESTEHEN



GLOMB
Bauelemente

Herzlichen Glückwunsch!

Thorsten Glomb
30890 Barsinghausen · Hermannstraße 22
Tel. 0151 / 14 555 531 · glomb-bauelemente@t-online.de

Herzlichen Glückwunsch!

GartenService
NILS HUSCHKE

- Haus- u. Grundstückspflege
- Straßendienste
- Winterdienst
- Baumfällungen
- Arbeiten für Wohnungsverwaltungen

Telefon: 05105 5825788 oder 0174 7886687
www.gartenservice-huschke.de | Südstraße 19 A, 30890 Barsinghausen

Herzlichen Glückwunsch!

GUTZEIT
BIKES & CARS

Motorrad- & Autoservice Barsinghausen
Meisterbetrieb
Inh. Fabian Gutzeit
Bunsenstr. 1
30890 Barsinghausen
Tel. 05105 590 44 20
Mobil 0174 38 88 800

www.motorradservice-barsinghausen.de

Herzlichen Glückwunsch!

ABFALL EXPRESS

Entsorgungsfachbetrieb mit Baustoffverkauf
0 51 05/ 98 98

www.abfallexpress.de

Herzlichen Glückwunsch!

Autohaus Hamann
Das Mehrmarkenhaus in Hannover
Immer für Sie da!

Autohaus Hamann GmbH
Davenstedter Str. 120 - 122
30453 Hannover
Telefon: 0511/92 166 - 0
Telefax: 0511/21 07 520
eMail: info@hamann-hannover.de

Autohaus Am Lindener Hafen GmbH
Am Lindener Hafen 8
30453 Hannover
Telefon: 0511/92 167 - 0
Telefax: 0511/21 099 10
eMail: info@hamann-hannover.de

OPEL, Ford, CITROËN, HYUNDAI Service

„Wir haben noch viel vor“

IHR Immobilienmakler feiert **25-jähriges Firmenjubiläum**: Was sich im Immobilienmarkt verändert hat – und warum die richtige Bewertung heute wichtiger ist denn je

Der Verkauf einer Immobilie ist selten nur eine sachliche Entscheidung. Es geht um Werte, Erinnerungen und oft um einen neuen Lebensabschnitt. Genau dieses Verständnis prägt die Arbeit der IHR Immobilienmakler Hannover & Region GmbH seit 25 Jahren – und ist zugleich der Grund, warum sich das Unternehmen kontinuierlich weiterentwickelt hat. In diesem Jahr feiert es sein Jubiläum. „Das Jubiläum ist für uns nicht nur ein Anlass, zurückzublicken, sondern vor allem, nach vorn zu schauen. Wir haben noch viel vor“, sagt Markus Meyer, Geschäftsführer und Gesellschafter von IHR Immobilienmakler.



Markus Meyer stellt in seinem neuen Arbeitsbuch Strategien für Objektprüfung, Bewertung und Preisverhandlung beim Immobilienkauf vor.
Foto: privat

„Das Jubiläum ist für uns nicht nur ein Anlass, zurückzublicken, sondern vor allem, nach vorn zu schauen. Wir haben noch viel vor.“

Markus Meyer,
Geschäftsführer und Gesellschafter von IHR Immobilienmakler

Fundament aus Erfahrung und Finanzkompetenz

Gegründet wurde das Unternehmen 2001 in Großburgwedel zunächst als Finanzdienstleister. Versicherungen, Finanzierung und Kapitalanlagen bildeten die Basis – und prägen die Arbeit bis heute. Denn auch nach der bewussten Spezialisierung auf Immobilien profitieren Kundinnen und Kunden von diesem ganzheitlichen Blick.

„Wer eine Immobilie verkauft oder kauft, trifft fast immer auch eine finanzielle Entscheidung fürs Leben“, erklärt Meyer. „Dass wir diese Zusammenhänge von Anfang an mitgedacht haben, hilft uns bis heute in der Beratung.“ Mehr als 700 vermittelte Immobilien und ein gewachsenes Netzwerk in der Region Hannover stehen für diese Entwicklung und fundierte Marktkenntnis.

In 25 Jahren hat sich nicht nur der Markt verändert, sondern auch die Art, wie Immobilien bewertet und vermittelt werden. IHR Immobilienmakler hat diese Entwicklung früh aufgegriffen und nutzt heute gezielt moderne Werkzeuge, um bessere Ergebnisse zu erzielen.

In 25 Jahren hat sich nicht nur der Markt verändert, sondern auch die Art, wie Immobilien bewertet und vermittelt werden. IHR Immobilienmakler hat diese Entwicklung früh aufgegriffen und nutzt heute gezielt moderne Werkzeuge, um bessere Ergebnisse zu erzielen.

Dazu gehören strukturierte Prozesse, digitale Vermarktungswege und datenbasierte Auswertungen, die zeigen, wie sich Nachfrage und Preise aktuell entwickeln. Auch KI-gestützte Anwendungen kommen zum Einsatz – etwa, um Marktbewegungen schneller zu er-

kennen, Exposés effizienter aufzubereiten oder Interessenten passgenauer anzusprechen.

3 Ratgeber und das Mentoring-Buch

IHR Immobilienmakler hat drei kompakte Praxisratgeber veröffentlicht, die Eigentümer bei typischen Fragestellungen unterstützen:

- „Was tun, wenn Sie eine Immobilie erben?“
- „Immobilie im Alter – was tun, wenn das Haus zu groß wird?“ sowie
- „Verkaufsbegleiter – von der Entscheidung bis zur Übergabe“.

Für Eigentümer bedeutet das vor allem eines: mehr Transparenz und verlässlichere Preiseinschätzungen.

Und doch ist eines gleich geblieben. „Die erste Frage ist seit 25 Jahren dieselbe“, sagt Meyer. „Was ist meine Immobilie wirklich wert?“

Der Mensch bleibt im Mittelpunkt

Bei aller Weiterentwicklung bleibt ein Grundsatz unverändert: Immobilienvermittlung ist Vertrauenssache. Hinter jeder Immobilie steht eine persönliche Geschichte – oft verbunden mit wichtigen Entscheidungen. „Am Ende entscheidet immer das persönliche Gespräch“, sagt Meyer. „Technologie kann vieles unterstützen, aber Vertrauen entsteht zwischen Menschen.“

Alle drei Titel stehen auf der Website des Unternehmens kostenlos zum Download bereit und bieten verständliche Orientierung für wichtige Entscheidungen rund um die eigene Immobilie.

Ergänzt wird das Angebot durch das Mentoring-Buch für Käufer „Prüfen. Bewerten. Verhandeln.“ – für Ihren sicheren Weg zur eigenen Immobilie.

25 Jahre auf einen Blick



Zum 25-jährigen Jubiläum

Was ist Ihre Immobilie 2026 wert?



GUTSCHEIN

Kostenlose Wertermittlung vor Ort
+ 500 € Jubiläumsbonus bei Beauftragung

05105 591 4601
Jetzt anrufen oder online Termin sichern.

Gültig bis 31.12.2026 · Bedingungen: ihr-immobilienmakler-hannover.de/jubilaeum

Ratgeber Erbbimmobilie
Was tun, wenn Sie ein Haus erben?

Ratgeber Wohnen im Alter
Verkaufen, verkleinern, abstemmen

Kostenlose Ratgeber auf
www.ihr-immobilienmakler-hannover.de